



TRAINEEPROGRAMM

IT ACCOUNT MANAGEMENT



VERSTEHEN STATT VERKAUFEN. WIR DENKEN SALES NEU.

Für unsere Kunden bist Du **kein:e aufdringliche:r Verkäufer:in**, sondern **Partner:in, Lösungsfinder:in** oder **Vordenker:in**. Soll heißen: Du kannst etwas bewegen. Denn Du findest heraus, was Deine Kunden weiterbringt und gestaltest ihre **strategische Weiterentwicklung** eigenverantwortlich mit. Vertrieb bei Computacenter bedeutet für uns **langfristige Beziehungen** und die Bedürfnisse unserer Kunden so gut es geht zu verstehen.

ABLAUF & INHALT: DAS ERWARTET DICH IM TRAINEEPROGRAMM

- Ziel des Traineeprogramms ist es, Dich zum:zur Account Manager:in zu entwickeln. Mit einem Wechsel aus **Trainings- und Praxisphasen** erhältst Du in **zwölf Monaten** alles an Wissen und Methodenskills. Von Anfang an steht Dir ein:e erfahrene:r Sales-Pate:in unterstützend zur Seite. Gemeinsam geht ihr die ersten Schritte und neuen Herausforderungen im Unternehmen, bei Kunden und in den Sales-Prozessen an. Damit aber nicht genug: Wenn Du Fragen hast oder über neue Ideen sprechen möchtest, sind auch Deine Account-Teams, eine super Trainee-Community und viele andere Kolleg:innen mit jeder Menge Know-how für Dich da.
- **What's next?** Nach der Trainee-Phase steht Dein Kundenset weitestgehend fest, sodass Du in einer anschließenden Übergangsphase immer mehr Verantwortung für Deine Kunden übernehmen kannst.

DEINE ROLLE ALS ACCOUNT MANAGER:IN

- Du bist als erste Ansprechperson der Dreh- und Angelpunkt unserer Kunden aus dem DAX-40-Umfeld und dem öffentlichen Sektor.
- Du kümmerst Dich eigenverantwortlich um namhafte Kunden und entwickelst sie strategisch weiter.
- Du identifizierst und steuerst neue Ansätze zur Digitalisierung. Außerdem entwickelst Du profitable Geschäftsmöglichkeiten – zusammen mit Deinem Team.
- Du baust Dir ein weitgespanntes internes und externes Netzwerk zu Kunden und Partnern auf, von dem beide Seiten profitieren.





BENEFITS

- Volles Gehalt von Anfang an und einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Training On-The-Job und Off-The-Job: Hochwertige Trainings zu Beratungs- und Methodenkompetenzen
- Zielgerichtete, strukturierte Entwicklungsmaßnahmen
- Eine starke, offene Sales- und Trainee-Community und renommierte Expert:innen aus der Praxis
- Networking: Trainee-Events, gruppenweite Sales-Kick-Offs, Standortmeetings uvm!
- Themen- & Branchenvielfalt: Namhafte Kunden aus der Medien- und Unterhaltungsbranche, Pharma-, Chemie- und Automobilbranche oder der öffentlichen Verwaltung.
- Flexibilität und Freiraum: bei Deiner täglichen Arbeitsgestaltung und Deinen Aufgaben



DEIN PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder (Wirtschafts)Informatik – auch Quereinsteigende sind willkommen!
- Optimalerweise praktische und kundennahe Erfahrung im Vertrieb
- Einfühlungsvermögen für die verschiedenen Bedürfnisse unserer Kunden sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Spaß an der digitalen Transformation und der Arbeit mit zukunftssträchtigen Technologien
- Hohe Verantwortungsbereitschaft und die Leidenschaft, Kunden für unsere IT-Services und Innovationen zu begeistern
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

UNTERNEHMENSPROFIL

Wer bei Computacenter einsteigt, stellt schnell fest: Die Bandbreite unserer Technologien und Lösungen und die Vielfalt unserer Branchen sind so groß, dass kein Projekt dem anderen gleicht! Wir arbeiten für Organisationen aus der Medien- und Unterhaltungsbranche, aber auch für die klassische Industrie, für Pharma-, Chemie-, Automobil-, Luftfahrt-, Raumfahrt- und Technologieunternehmen bis hin zu Regierungsbehörden. Das alles auf Basis starker Partnerschaften mit den weltweit führenden Technologieanbietern. Wir sind stolz darauf, eng mit den großen Unternehmen der Tech-Industrie zusammenzuarbeiten!

Unsere vielseitigen und anspruchsvollen Traineeprogramme, die wir in den vergangenen 20 Jahren immer weiter perfektioniert haben, bieten Dir den idealen Start in die IT-Karriere. Du kannst Dich auf ein Unternehmen mit weltweit 20.000 Kolleg:innen freuen, das interdisziplinäre Zusammenarbeit lebt und Dich auf dem Weg begleitet! Join the Can-Do-Community.



BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Die Online-Bewerbung läuft über unser Portal careers.computacenter.com ab. Sobald Deine Bewerbungsunterlagen eingegangen sind, treten wir mit Dir in Kontakt.

Bei Fragen wende Dich gerne an Paula Grünhagen:
Paula.Gruenhagen@computacenter.com

Mehr Infos hier



Computacenter AG & Co. oHG
Computacenter Park 1, 50170 Kerpen

[computacenter.de](https://www.computacenter.de)
+49 [0]2273 5970

